

Fokus Kommunikation: von der Markenbildung bis zur Kundenansprache mit Hilfe künstlicher Intelligenz.

Franziska Kühnel

CEO

DIE VITA & MEIN WHY

DRE.SIGN

VON & KO

SALESYSTEMS

WER IST HEUTE MIT EINER
IDEE HIER HER GEKOMMEN?

& WER VON DENEN HAT
KLARE MISSION / VISION?

Kann ich ein Handzeichen bekommen?

F to the WHY

Das muss doch auch anders gehen...

ICH ERZÄHLE EUCH, WIE ICH ZU MEINER MISSION
GEKOMMEN BIN, DENN DIE VISION IST BEI MIR
IMMER SCHON TIEF VERANKERT:
WELT VERÄNDERN!

1997

Mein zu Hause war die Bühne.



ENTERTAINING IM BUSINESS - ICH WILL INS MARKETING!!!

2010

Meilenstein: **IHK Ausbildung** zur Industriekauffrau in Konzern
Da begann meine Liebe zu Maschinen & Technik.

-> WAS WILL ICH MACHEN



AUS SCH***** GOLD MACHEN

Vertrieb in einem KMU Wastewater Treatment

2013

VISION DER COMPANY:

WELT BESSER MACHEN MIT BIOLOGISCHER WASSERAUFBEREITUNG

Inklusive 3 Jahre Abitur Pause vom Arbeitsleben.





UNSERE NATUR NUTZEN

Marketing & Design in einem Startup für
Herstellung von Kleinwindkraftanlagen

2018

VISION DER COMPANY:

WELT BESSER MACHEN MIT GRÜNER ENERGIE

Die Gechichte von Schnittblumen & Businessplänen

GRÜNDUNG: dre.sign - Einzelunternehmen

VISION: FEHLTE IRGENDWIE

ZIELGRUPPE: ALLE & JEDER

LEARNING:

- POSITIONIERUNG BEDEUTET ≠ ABGRENZUNG
- ALLEINE WIRDS MIST 😊



DRE.SIGN

→ WIE VERÄNDERE ICH DEN VERPÖHNTE BLICK AUF DIE MARKENBILDUNG?

101 Ideen & Formate

Was bei vielen Ideen half war Feedback, ein Plan und die Idee visualisieren:

BUSINESSPLAN ✓

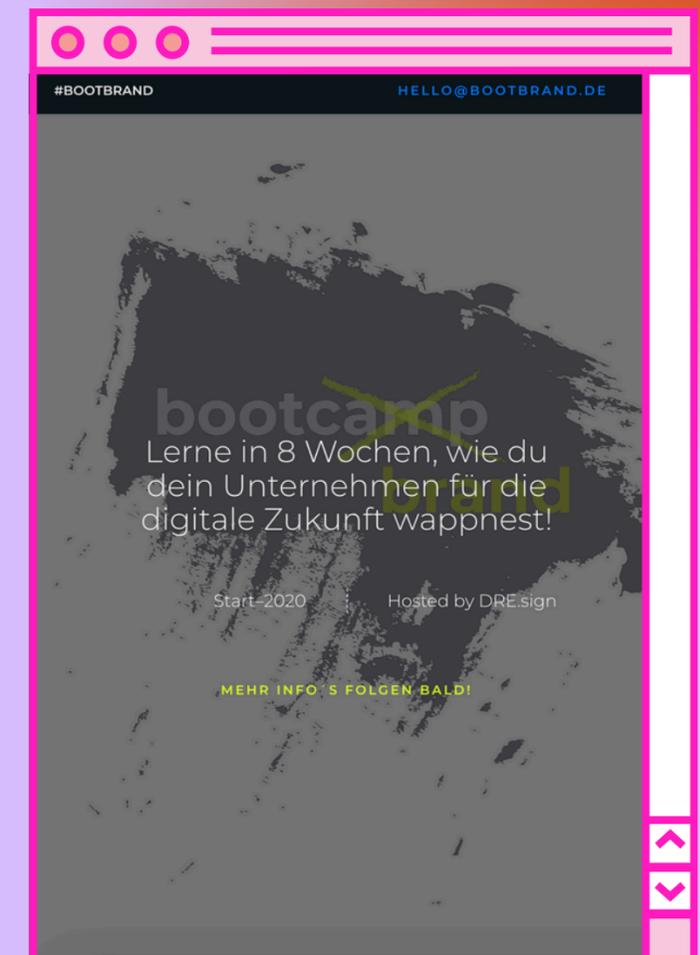
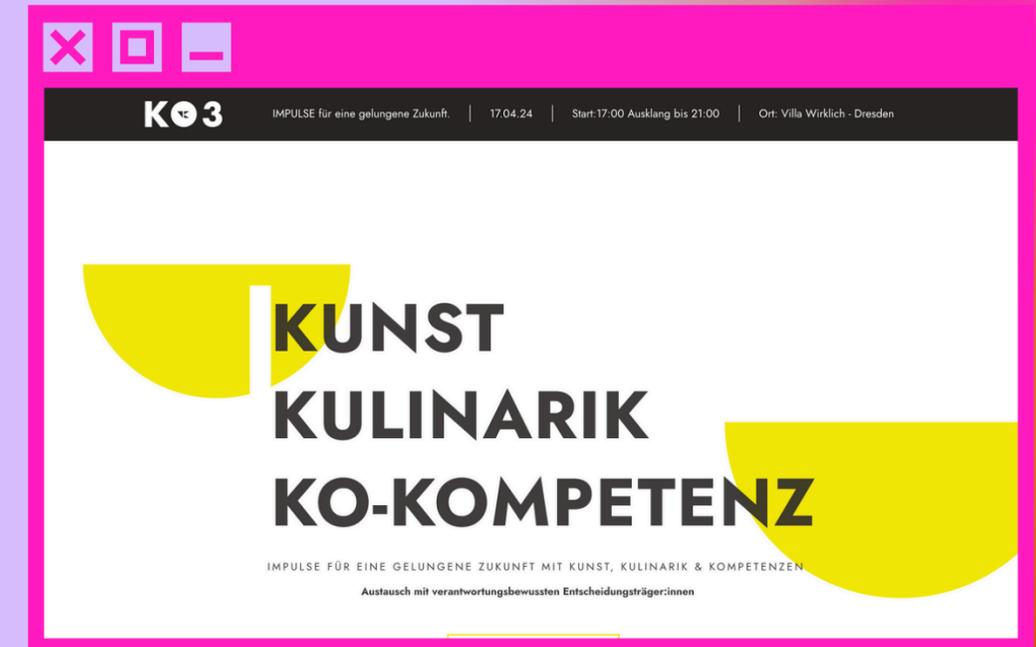
MARKE & WEBSITE ✓

Idee 1: bootbrand.de -> DIGITALES BRANDING BOOTCAMP

-> **WIE VERÄNDERE ICH WEITERBILDUNG IM MARKETING?**

Idee 2: KO3 Event-> KUNST, KULINARIK & KOMPETENZIMPULSE

-> **WIE SIEHT DIE ZUKÜNFTIGE WELT DER ARBEIT AUS?**



ZUKUNFT? REMOTE!

100 % REMOTE COMPANY MIT WIRKSAMEN
FREELANCER TEAMS

2022

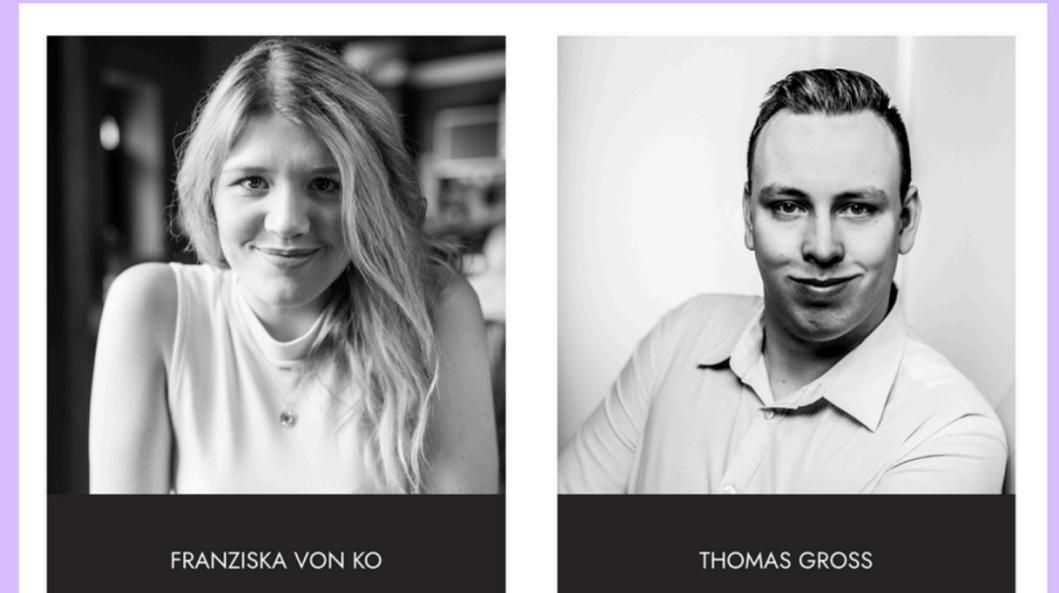
GRÜNDUNG: VON&KO GbR

MISSION: WIR WOLLEN EIN UNTERNEHMENSMODELL DER ZUKUNFT ERSCHAFFEN.

VISION: ARBEITSWELT VERÄNDERN.

LEARNING:

- freie Modelle kommen extrem gut an unter Freelancern, Fixkosten niedrig
- **wir haben uns ständig um das WAS & WIE gedreht**



 VON & KO

WIE VIELE VON EUCH WISSEN,
WAS SIE MACHEN WOLLEN
UND **WIE**?



Kann ich ein Handzeichen bekommen?

NA WIE DENN NUN?

F to the Roots

Mit meiner vor 14 Jahren begonnenen Liebe zu Technik und Maschinen überlegte ich also: **wie kann ich Firmen in diesem Bereich unterstützen, die wirklich die Welt verändern?**

Der Fokus auf das, was meine Werte bestimmt brachte mich mit Menschen zusammen, wo ich genau richtig war, und zu einer erfüllenden täglichen Arbeit gemeinsam mit Firmen aus dem Tech- und Umwelt-Bereich.



Ich helfe nun Green-Tech-Unternehmen dabei, mit AI-gesteuerten Sales- und Marketing-Prozessen eine Delle ins Universum zu hauen.

01

WHY

UM UNSEREN PLANETEN WIEDER GRÜN ZU MACHEN.

02

HOW

MIT EINER IMPACT AGENCY, DIE MIT WELTWEITEM TEAM AGIERT.

03

WHAT

MARKETING UND SALES FÜR ERKLÄRUNGSBEDÜRFTIGE B2B PRODUKTE & DIENSTLEISTUNGEN.





AUGUST 2024

SALESYSTEMS

GRÜNDUNG:

SALESYSTEMS Impact Solutions GmbH

Team: 10

Mit Partnern aus dem Bereich Umwelt Tech

www.salesystems.com



GRÜNDEN IST NICHT EINFACHER MIT KI

... ES SEI DENN DU WEIßT GENAU
WAS WIE UND WARUM. ;)

1. Businessplan haben – **LivePlan**: Ein AI-gestütztes Tool zur Erstellung und Verwaltung von Businessplänen.
2. Unverwechselbares Produkt /DL entwickeln – **ChatGPT**: Unterstützung bei Ideenentwicklung.
3. Elevator Pitch meistern – **Grammarly** oder **Copy.ai**: Feinschliff für eine prägnante und überzeugende Sprachwahl.
4. Klare Vision formulieren – **Notion AI**: Hilft bei der Strukturierung und Organisation der Vision.
5. Mission antreiben – **Asana** oder **Monday.com** mit AI-Features: Tools zur Nachverfolgung der Mission im Team.
6. Idee Visualisieren – **Figma** oder **Canva AI**: Für die grafische Darstellung und Visualisierung von Ideen und Zielen.
7. Vertrieb optimieren – **HubSpot Sales** oder **Salesforce** mit AI-Analyse: Automatisiert den Verkaufsprozess.
8. Kenn deine Zahlen – **HubSpot** mit AI-gestützter Datenanalyse für Finanzplanung.
9. Externe Hilfe annehmen – IHK, Netzwerke, Partner, Freelancer, Agenturen und als Partner verstehen.



Hast du ein schwer zu erklärendes Produkt oder DL?

Ich vergebe gern ein paar online Termine
für Startimpulse, öffne mein Netzwerk
oder bin da, wenn man den Wald vor
lauter WIE's nicht sieht. ;)

Love, Peace & Tech, Franzi <3

